

Vision – Mission – Werte...

...sind gelebte Begriffe unseres Auftraggebers, der **WILO Schweiz AG**, mit Sitz in Rheinfelden/AG. Wilo als Global Player, mit Hauptsitz in Dortmund, ist stets bestrebt, die Bedürfnisse der Kunden in den Mittelpunkt zu stellen, um passgenaue Lösungen für Kunden und Partnerunternehmen bereit zu stellen. Kompromisslose Kundenorientierung, unmittelbare Marktnähe, vor allem aber die Innovationskultur haben das Unternehmen zu dem gemacht, was es ist: einer der **weltweit führenden Hersteller von Pumpen und Pumpensystemen im Hightech-Bereich**. Zum weiteren Ausbau der Vertriebsmannschaft sind wir beauftragt, eine weitere Stelle im **Aussendienst für die Region CH-West** zu besetzen. Wir suchen Sie (**w/m**), einen begeisterten, fach- und sozialkompetenten

TECHNISCHEN BERATER GEBÄUDETECHNIK - HLK - PUMPENSYSTEME

Region FR / NE / VD / GE / VS-F - Betreuung Planungsbüro / technische Büros



In unserer Vision stellen wir uns vor, dass Sie eine technische Ausbildung, idealerweise zum Planer Heizung, abgeschlossen haben. Eine kaufmännische oder technische Weiterbildung ist willkommen. Einige Jahre Berufserfahrung als Projektleiter wären wünschenswert, Erfahrungen im technischen Aussendienst von grossem Vorteil. Sie wohnen im Verkaufsgebiet, sprechen Französisch und können sich in Deutsch gut ausdrücken. Im Umgang mit modernen IT-Hilfsmitteln sind Sie fit.

Ihre Mission erfüllen Sie, wenn Sie Ihre Kunden, Ingenieurbüros im Bereich der Gebäudetechnik, professionell beraten und mit Ihren Produkten die Aufgabenstellungen Ihrer Kunden erfolgreich lösen können. Sie sorgen dafür, dass die Produkte in den Submissionen ausgeschrieben werden und verfolgen die Projekte bis zum Auftragsabschluss. Sie nehmen an Fach- und Regionalfachmessen teil und pflegen enge Beziehungen zu den Vertriebspartnern. Durch gezielte Schulungen halten Sie sich technisch auf dem neuesten Stand. Sie organisieren sich ab Ihrem Home-Office.

Die gelebten Werte werden Sie freuen, denn das spürbare Miteinander wird Sie begeistern. Sie sind direkt dem Verkaufsleiter unterstellt. Die Anstellungskonditionen sind sehr attraktiv. **Überdies erhalten Sie ein Firmenfahrzeug** und die weiteren nötigen Arbeitshilfsmittel wie LapTop, Smartphone etc. Dank der Internationalität des Unternehmens ist auch Platz für eine persönliche Weiterentwicklung.

Erfüllen Sie nun Ihre Mission und rufen Sie uns zur Klärung Ihrer Fragen an oder senden Sie uns Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen. **100%-ige Diskretion** ist Ihnen zugesichert.



PERMACO Personal Management Consulting
Fredri Heidelberger · Bernstrasse 390 · CH-8953 Dietikon

Fachbereiche Gebäudetechnik HLKKE / GA / MSRL
Tel. 043 317 17 14 · info@permaco.ch · www.permaco.ch