



Weltweit aktiv, regional verankert und führend in der Kälte-/Klimatechnik...

... ist unser Auftraggeber. Die Unternehmung beschäftigt über 3000 Mitarbeitende. Diese sind für die Entwicklung und Produktion, sowie für den Vertrieb der **hochwertigen Produkte für die Wärmeübertragungstechnologie im Bereich der Industrie- und Gewerbekälte, Klimatechnik sowie für Energie- und Prozesskühlung** verantwortlich. Der Hauptsitz liegt im Süden von Deutschland. **Die Vertriebsaktivitäten in der Schweiz werden verstärkt.** Vom Management der D-A-CH Region sind wir mit dem Rekrutierungs- und Selektionsprozess beauftragt. Wir suchen Sie, den erfolgshungrigen, fach- und sozialkompetenten

MACHER IM VERTRIEB DEUTSCHSCHWEIZ - KÄLTE-/KLIMATECHNIK - HLK Industrie-/Gewerbekälte / Klimatechnik / Energie- und Prozesskühlung

Unser Wunschkandidat verfügt über eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich der Kälte-/Klima- oder Gebäudetechnik HLK, möglicherweise auch aus den Bereichen Maschinenbau, Verfahrens- oder Energietechnik. Wenn Sie über eine Weiterbildung als Meister, Techniker HF oder Ingenieur FH verfügen, sind das ideale Voraussetzungen. Sie leben eine kundenorientierte Haltung und haben ein gepflegtes und sicheres Auftreten. Ihre gewinnende Art verbindet Verhandlungsgeschick mit Abschlussstärke. Sie sprechen D/E, Kenntnisse in F wären toll.

Selbständigkeit im Handeln und Freiheit in der Gestaltung Ihrer Aktivitäten machen Ihren Alltag spannend. In Zusammenarbeit mit dem VL CH pflegen Sie die Beziehungen in Ihren Kundensegmenten – Ingenieurbüro's – Installationsunternehmen – Handel im Bereich Kältetechnik in der Deutschschweiz. Sie bauen Ihr Gebiet durch gezielte Akquisition kontinuierlich aus. Sie sind ein aktiver Berater und Lösungsfinder. Teilweise erstellen Sie die Angebote oder werden in komplexen Themen von Fachprofis am Hauptsitz unterstützt. Die Auftragsabwicklung erfolgt über ein Team im Innendienst. Die Teilnahme an Messen gehört ebenso zu Ihren Aufgaben.

Mitarbeiter sind das wichtigste Merkmal im Unternehmen ebenso die respektvolle Zusammenarbeit, Chancengleichheit und Toleranz. Langfristige Kundenbeziehungen und Anstellungsverhältnisse ermöglichen den nachhaltigen Erfolg des Unternehmens. Die Anstellungskonditionen, nach CH-Normen, sind fortschrittlich und entsprechen der Verantwortung der Aufgabe. Die nötigen Arbeitshilfsmittel (Laptop, Mobiltelefon, Fahrzeug) werden Ihnen zur Verfügung gestellt. Sie organisieren sich ab Ihrem Home-Office. Die Aufgabe beinhaltet interessante Entwicklungsperspektiven.

Zeigen Sie uns nun Ihre Macherqualitäten. Wir freuen uns darauf und stehen Ihnen für Fragen vorab telefonisch zur Verfügung oder erwarten gerne Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen. **Diskretion ist Ihnen 100%-ig zugesichert.**

PERMACO Personal Management Consulting

Fredi Heidelberg · Bernstrasse 390 · CH-8953 Dietikon · Tel 0041 43 317 17 14 · info@permaco.ch · www.permaco.ch



Ihr Partner – Ihr Gewinn